



Germany's Leading Print & Online Business Source!

For an online link to this MGT Open Article on **Focus Online** click on this following link:

<http://focus.msn.de/PF1D/PF1DN/pf1dn.htm?rubrik=34>

TOP-THEMA

MGT Open Business-Golf

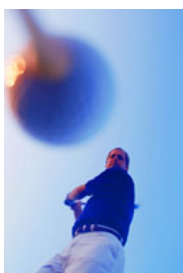
Putten für die Karriere

Golfspielen hilft Beziehungen zu pflegen und den „wahren Charakter“ von Geschäftspartnern zu erkennen – behaupten die Veranstalter von Business-Golf-Seminaren. Grund genug für FOCUS Online, mit den Workshops auf dem Rasen eine Reihe von Seminaren zu eröffnen, die sich von der Masse abheben. ... [weiter](#)



MGT Open BUSINESS - GOLF Putten verleiht der Karriere Flügel ...

Bill Gates tut es, John D. Rockefeller, Henry Ford und Alfried Krupp taten es vor ihm, angelsächsische Könige und Fürsten frönten der Sportart bereits vor Hunderten von Jahren. Von einigen Präsidenten der USA wird behauptet, ohne das Spiel mit der kleinen weißen Kugel wären sie niemals zu Amt und Würden gelangt.



- **Business-Golf
15 gute Gründe**
- **Das Seminar
Fragen und Antworten**

This MGT Open Business Golf Article on Focus Online continues on the next page...



Germany's Leading Print & Online Business Source!

For an online link to this MGT Open Article on **Focus Online** click on this following link:

<http://focus.msn.de/PF1D/PF1DN/pf1dn.htm?rubrik=34>

TOP-THEMA

MGT Open BUSINESS - GOLF

Fragt man einen Geschäftspartner, ob man ihn über mehrere Stunden in seinem Büro besuchen kann, wird man auf verständnisloses Kopfschütteln stoßen. Auf dem Golfplatz ist ein fünfstündiges Meeting kein Problem. Unbehelligt von lästigem Handygeklingel lernt man den Geschäftspartner, seine Denk- und Handlungsweise kennen – intensiver als bei jedem Business-Lunch. Beim legendären „19. Loch“, also dem anschließenden Drink an der Bar, werden Visitenkarten ausgetauscht und Small Talk betrieben. So manche Idee, Kooperation und auch handfeste Geschäftsabschlüsse wurden aus der gemeinsam auf dem Golfplatz verbrachten Zeit geboren.

Der Golfplatz ist eine ideale Businessumgebung und das Golfspielen ein wichtiges Managementinstrument, weiß Gerry Kierans, Veranstalter der „MGT Open“-Business-Golf-Seminare. Manager in den USA, Kanada, Australien und Japan verbringen ganz selbstverständlich mehrere Stunden pro Woche auf dem Rasen, um die **Beziehungen zu Kunden, Kollegen und Mitarbeitern pflegen, Geschäfte anzubahnen und sich ein Netz von Kontakten zu schaffen**. Zusätzliche Vorteile: **Golf überwindet hierarchische, kulturelle und sprachliche Barrieren**. „Fore!“ verstehen Golfer auf der ganzen Welt, und egal ob Anfänger oder Köhner, wer die Golfetikette beherrscht, macht auf jedem Green eine gute Figur.

Gute Gründe für einen Crashkurs in Sachen Golfsport, meint Gerry Kierans, Unternehmer und Sprachlehrer für Business-English an der IHK Kassel. Der Kanadier, der schon als Kind von seinem Vater in die Geheimnisse von „Bogey“, „Birdie“ und „Bunker“ eingewiesen wurde, **hält seine exklusiven Seminare grundsätzlich in Englisch als der Sprache der internationalen Wirtschaft ab**. Zusammen mit einem Team aus Praktikern und Hochschulprofessoren führt er in die Golf-Geschichte und -Etikette ein. Vor allem aber die „Wahlverwandschaft“ des Sports zur Business-Welt steht auf dem Programm – nicht umsonst sponsern fast alle großen Konzerne in Deutschland mittlerweile mindestens ein prominentes Golftunier. Nach der Theorie folgt „learning by doing“, die Praxis auf der Driving Range...

This MGT Open Business Golf Article on Focus Online continues on the next page...



Germany's Leading Print & Online Business Source!

For an online link to this MGT Open Article on **Focus Online** click on this following link:

<http://focus.msn.de/PF1D/PF1DN/pf1dn.htm?rubrik=34>

TOP-THEMA

MGT Open BUSINESS - GOLF

15 gute Gründe

1. Hallo! Kann ich Sie vielleicht heute für fünf Stunden in ihrem Büro besuchen? (Was würden Sie wohl auf diesen Vorschlag eines Geschäftspartners antworten?)
2. Geschäftsbeziehungen sind aufgebaut auf Vertrauen, Respekt, Kontaktaufnahme und Kontakterwidmung! (Sie kommen selten zustande durch ein Geschäftsessen oder das bloße Austauschen von Visitenkarten!)
3. Tatsache ist: Geschäfte werden mit Menschen gemacht, die Sie wirklich kennen!
4. Im Golfsport gibt es im Gegensatz zu Tennis oder Squash kein Netz und keine andere Barriere!
5. Das Handicap-System erlaubt es jedem Einzelnen wettkampfmäßig zu spielen.
6. Golf ist eine der kommenden Sportarten in Europa! Im Rahmen der MGT-Open-Seminare lernen die Teilnehmer zu „spielen wie ein Profi“ – und zwar unabhängig davon, ob sie absolute Anfänger oder Fortgeschrittene sind.
7. Golf genießt weltweit hohes Ansehen. Die Trainer der MGT-Seminare vermitteln den Teilnehmern die international gültigen Regeln der Golf-Etikette und geben gleichzeitig wertvolle Tipps in Sachen internationale Business-Etikette.
8. Golf kümmert sich nicht um organisatorische Rangunterschiede und Formalien und ist deshalb perfekt geeignet für firmenübergreifende Veranstaltungen.

This MGT Open Business Golf Article on Focus Online continues on the next page...

MGT Open BUSINESS - GOLF

15 gute Gründe

9. Business Golf ist außerdem geeignet,

- für exklusive Business-Veranstaltungen
- um Kunden und Angestellten zu danken
- um Netzwerke zu knüpfen
- für firmeninterne Brainstormings, die Vorstellung neuer Firmenprojekte
- um Probleme, Missstimmungen aus der Welt zu schaffen
- neuen Mitarbeitern auf den Zahn zu fühlen, bevor man sie einstellt

10. Beobachten Sie Ihren Geschäftspartner auf dem Golfplatz, und Sie erfahren viel über seinen „wahren Charakter“ – und zwar bevor Sie feste Geschäftsbeziehungen mit ihm eingegangen sind!

11. Ihr „wahrer Charakter“ wird ebenfalls deutlich.

12. Ob Sie in geschäftlichen Dingen erfolgreich sind oder versagen, liegt in Ihrer Verantwortung. Sie kontrollieren die Situation – den Ort, den Zeitpunkt des Meetings auf dem Golfplatz und die „Tagesordnung“.

13. Golf baut Stress ab und ist gut für Körper, Geist und Seele.

14. Golf ist ein „Team-Player“-Sport – ebenso wie das Berufsleben. Wenn Sie Golf spielen, eröffnet sich Ihnen ein weltweites soziales Netzwerk.

15. Sie müssen kein „großer“ Golfer sein! Es reicht vollkommen, wenn Sie den Ball treffen. Wichtig ist allerdings, dass Sie die erforderliche Golf-Etikette aus dem Effeff beherrschen.

This MGT Open Business Golf Article on Focus Online continues on the next page...



Germany's Leading Print & Online Business Source!

For an online link to this MGT Open Article on **Focus Online** click on this following link:

<http://focus.msn.de/PF1D/PF1DN/pf1dn.htm?rubrik=34>

TOP-THEMA

MGT Open BUSINESS - GOLF DAS SEMINAR Fragen und Antworten

Wie viel kostet das?

Das Seminar kostet 549 Euro plus Mehrwertsteuer (636.84 Euro insgesamt). Enthalten sind der Kurs, Transfer zum Golfplatz und zurück, Speisen und Getränke.

Wer kann teilnehmen?

Der Workshop richtet sich an europäische Führungskräfte, die Business-Golf als Management-Instrument nutzen möchten.

Wo finden die Seminare statt?

Die Workshops finden in Bad Wildungen und Bad Arolsen, Hessen, statt.

Was steht auf dem Programm?

Grundlagen und Etikette des Business Golf. Die Workshops finden auf Englisch statt.

- Golf's Basic Rules
- Dress for Success
- Business Golf History and Heroes
- The Essentials of Biz Golf Etiquette
- Biz Golf Communication and Relationship Management Skills
- Beginner and Experienced Golf Lessons on the Tee, Green and Course
- Going for the Green on the 19th and the 20th hole

Wann findet das nächste Seminar statt?

Die nächsten MGT Open finden von 14. bis 15. März 2004 statt.

www.mgtopen.com